

女性経営塾に参加して

事業承継問題に真剣に取り組むきっかけに

(株)コスモテックス
代表取締役社長 上杉 輝子

後継者問題、そしてM&A、私どもの会社も避けては通れない問題としての現実があります。先生の講義は具体的で非常にわかりやすく、M&Aとはどういうことか、少し理解致しました。参加させていただき、良かったと思っております。できれば、お時間のある時、M&Aの成功例や失敗例の原因など、実例で詳しくお聞きしたいと興味を持ちました。

起業から28年の歴史の中で、後継者育成に力



畠先生の話を熱心に聞く会員ら

を注がなかったこと、只々自分は前だけを見て走り、次の人は自分の後ろ姿を見て自覚を！と自分の中で勝手に思っておりました。気が付くと、これでは先がないことに、今更ながら反省しています。

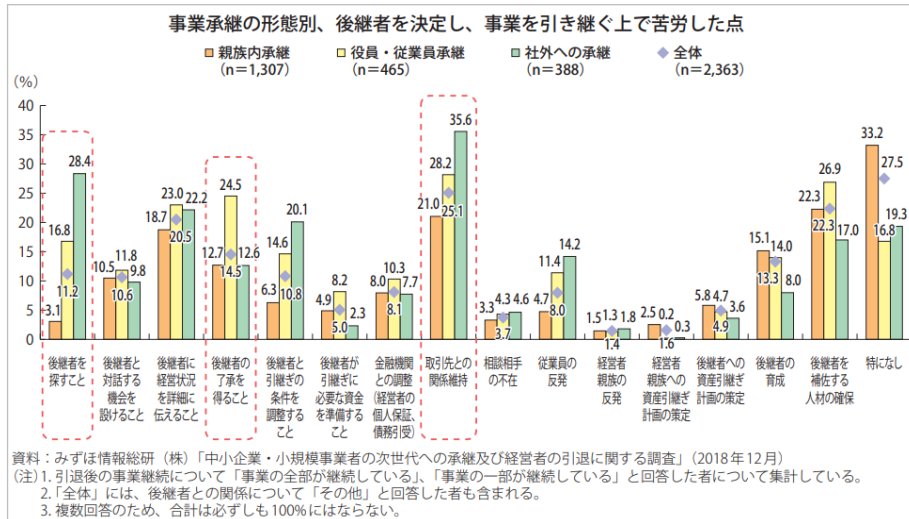
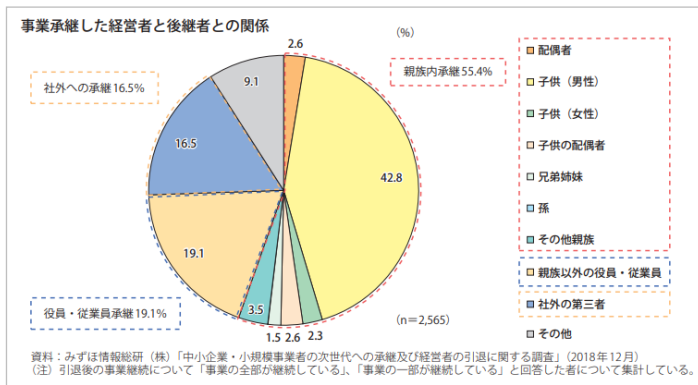
起業した者と継ぐ者の大変さは、比べることができないことは承知しています。今回の畠先生の研修を参考に、この先、この問題に真剣に向き合って参る所存でございます。(株)コスモテックス
Tel291-8484

焦らず、まずは人脈づくりから

中川呉服店
代表 中川 有里

呉服業界も後継者不在による廃業が多く、石川県和装振興会では、平成29年には12件だった小

売店会員が、昨年は9件と減る一方です。後継者不足の真っ只中です。会社組織にもなっていない私たち小売店にとっては、M&Aもあったものではなく、細々とのおれんを守っていくか、廃業するか、どちらかの道しかありません。ここ数年で、何軒もの呉服店が閉店しています。幸い我が家は、嫁いだ娘が手伝ってってくれるようです。呉服店では、お客様の着付け、採寸だけでなく、日常の相談からご主人の愚痴まで聞いておあげするのが仕事です。男性では無理ですね(笑)。女でなければ対応しきれない仕事が多いのです。今回、後継者である娘の参考に少しでもなればと、母娘で経営塾に参加させていただきました。これから先、娘がやっていけるか心配なことばかりですが、最近はお客様の着付けも進んで手伝ってくれています。



この業界は、即、明日から交代ね！というわけにはいきません。経験と知識、10年以上はかかります。焦らずに、今は人脈づくりと言い聞かせ、少しずつ教えていこうと、口うるさく言わないように心がけております。 中川呉服店
Tel252-3480